

[热点直击>>>](#)

天方药业“吞并”河南省医药公司 河南医药行业整合大幕拉开

文/本报记者 魏小刚

2004年岁末,河南省医药行业发生了一件大事:该省最大的医药工业企业将最大的医药商业企业“吞并”,组建了该省首家集科、工、贸为一体的大型医药集团。

而据河南省副省长刘新民说,这只是全省医药行业改革重组的序幕。

构建行业旗舰

2004年12月26日,河南省天方医药集团在郑州举行揭牌仪式,河南省政府对此给予了足够的重视,副省长刘新民、省长助理马万令亲自为该集团揭牌。

产能过剩 生产线闲置

四川药企寻求突破

本报讯 日前,在四川省召开的药企做大做强联合协作研讨会上,近百家已通过GMP认证的药企汇聚一堂,就四川药企中普遍存在的GMP认证后产能扩大、生产线闲置现象,共商突围大计。

据悉,目前四川省申请GMP认证的244家药品生产企业中已有193家通过了认证。GMP认证之后,部分药企出现产能扩大、生产线闲置的现象。据不完全统计,四川省投入GMP改造资金达80多亿元,已完成GMP改造的企业生产能力平均放大1.5~2倍,而未通过GMP认证停产的企业腾出的市场份额不足5%,直接导致产能利用率下降,平均只有40%左右。同时,企业因固定资产折旧、生产运行费用上升直接拉动生产成本上升15%以上。在进行GMP改造后,部分资金实力不足的企业出现流动资金匮乏、研发能力下降的情

况,成为制约四川药业发展的瓶颈。

四川药业如何突破重围?会上有专家认为,兼并重组、增强市场竞争力是消化GMP认证后大幅增产产能的一个较为可行的办法。另外,可根据企业的实际情况确定发展方向,如新产品研发能力强、拥有自主知识产权的企业可发展成药品生产支柱企业;研发能力较弱,生产、销售能力强的企业可发展成生产加工型企业。

地奥、科伦等企业的代表在会上表示,四川的制药企业应抓住时机实现从生产中心向管理中心、研发中心的转化,研发一批拥有自主知识产权的新药。专家强调,创新不单是指更新换代与填补空白,也包括质量上的改进和形式上的突破,眼下应做好产品的二次开发,重视中药材的综合开发利用。(川药)

重要决议,决定与河南省医药公司共同出资组建一个新公司(据河南省医药公司办公室负责人介绍,该新公司名称为河南省医药有限责任公司),该公司注册资本5000万元,天方药业以自有资金出资3000万元,占60%股权;河南省医药公司以其经评估后的部分经营性净资产作价2000万元出资,占40%股权。

有关资产评估机构的评估结果显示,河南省医药公司的净资产为2014.79万元,拿出2000万元注入到与天方药业组建的新公司之后,河南省医药公司几乎成为一个“空壳”。

根据协议,河南省医药公司不得再从事医药经营业务,仅从事日常维持事务、物业管理等非医药经营性工作,其品牌资源、全部代理权资源、特许经营资质、客户资源等所有相关无形资产均变更到新公司。这意味着,这家创建于1951年、有着50多年历史的省级大型医药商业企业将淡出历史舞台。取而代之的新公司将牢牢处于天方药业的绝对控制之下。

天方药业董事会认为,此举可以控制河南省内地市级以上的医药批发企业,建立覆盖全省地级以上城市的医药流通网络,从而提高公司在医药流通领域的市场渗透力。

重组势在必行

河南省医药公司被“吞并”,与其自身经营状况每况愈下有关,更与河南省政府力推医药行业改革重组有关。

近几年来,全国医药商业企业生存处境艰难,盈利状况不容乐观。据中国医药商业协会有关人士介绍,河南省医药公司2002年销售额为4.82亿元,实现利税1508万元,2003年销售额为5.86万元,但利税总额只有968万元。“利润一年不如一年”。河南省医药公司早已有重组整合的念头。

整个河南省医药产业的发展概况则是:2003年全省医药工业总产值为98亿元,位居全国第14名;2003年全省医药商业实现销售收入48亿元,位居全国第15名。

“河南医药产业劳动生产率低、机制不灵活,缺乏具有较强市场竞争力的龙头企业,引导医药行业实施改革重组势在必行。”河南省食品药品监督管理局的人士告诉记者,河南省政府决定以省内优势企业为龙头,以资本为纽带,整合优势资源,组建河南大型医药企业集团。

记者通过有关渠道获得了一份关于河南省以优势企业为骨干组建

湖北:药品招标代理不再由政府“包办”

据新华社电 湖北省卫生厅日前对从事药品集中招标采购的药品招标代理机构首次进行公开遴选,改变了此前药品招标代理由政府指定的做法。

湖北省卫生厅有关负责人介绍,此次遴选活动共有7家药品招标代理机构报名参加,其中5家通过了资质审查,湖北海虹医药电子商务有限公司最终取得招标代理权。

此次遴选的药品招标代理机构,将负责招标代理今年湖北省(部)属医疗机构和武汉市、黄石市、鄂州市、黄冈市等9个城市的221家非营利性二级以上医疗机构的临床用药,涉及药品4000余种,预计总金额约15亿元,招标代理服务费用约千分之一。

此前,湖北省的药品集中招标采购都是由政府指定一家国有性

医药集团的方案,大概内容为:第一集团以天方药业为骨干,组建年销售额100亿元的医药工商业集团;第二集团以辅仁药业为骨干,组建年销售额100亿元的医药、食品工商业集团;第三集团以羚锐制药为骨干,组建年销售额50亿元的以中药贴剂和西药贴剂为主导品种的医药工商业集团;第四集团以众生药业为骨干,组建年销售额50亿元的中药企业集团。

该方案形成于2003年9~10月份。据参与该方案制定的知情人士介绍,由于河南省政府要求务必于2004年年底前组建好一家医药集团,作为龙头老大的天方药业便打响了“第一枪”,而辅仁药业、羚锐制药和众生药业组建医药集团的计划尚未得到真正的落实。

新组建的天方医药集团的发展设想是,到2007年工业年销售收入达到55亿元,商业年销售收入达到45亿元。但是,以其目前的规模来说,要想达到这个目标绝非易事。借助政府引导省内医药行业重组的契机,吸纳其他医药企业加入便成了其最好的选择。

据悉,辅仁药业、羚锐制药和众生药业组建医药集团的计划也是要通过兼并其他企业的方式来完成。看来,河南医药行业的重组整合才刚刚开始。

质的招标公司代理,其它招标代理机构意见较大。为体现公开、公平和公正原则,此次遴选活动面向全省具有药品招标代理资格的中介机构,并组织了遴选活动的现场观摩,除了参加遴选的药品招标代理机构,还有相关市卫生部门和医疗机构负责人参加。

据悉,今后湖北省将每年举行一次这样的公开遴选活动。

[新闻速递>>>](#)

医药国有重点企业 利润降幅继续扩大

据新华社电 受主要能源、原材料价格上涨的影响,医药企业生产成本大幅上升,而同期部分产品由于市场竞争激烈价格有所下降,2004年前11个月,23家医药行业国有重点企业利润降幅进一步扩大。

去年1~11月,23家医药行业国有重点企业共完成工业总产值(现价)494.7亿元,由前三季度下降0.5%转为增长1.1%;实现主营业务收入1004.6亿元,同比增长14.5%,增速比前三季度回落0.2个百分点,其中主营业务成本805.7亿元,同比增长21%,增速比前三季度加快1.3个百分点,高于主营业务收入增速6.5个百分点。去年1~11月,23家重点企业实现利润38亿元,同比下降18.1%,降幅比前三季度扩大1.1个百分点。亏损企业3家,亏损额5.7亿元,同比增亏4.1亿元。

中药材GAP产业化研讨会 在沪举行

本报讯 由中国自然资源学会专业委员会、中国药材GAP研究促进会(香港)、上海中药行业协会联合主办的“推进中药材GAP产业化发展交流研讨会”日前在上海举行。

会上,与会者就我国中药材的规模化生产、产业化经营和规范化管理进行了专题研讨。首批通过国家GAP认证的上海华宇药业有限公司、陕西天士力植物药业有限公司等23家企业向全国中药生产企业发出《中药生产经营企业优先采购使用中药材GAP基地产品》的倡议书。(王宝龙)

香雪制药跻身《福布斯》 中国“潜力100”

本报讯 世界知名杂志《福布斯》中文版近日发布了2005年度第一份榜单——2005中国“潜力100”广州香雪制药有限公司跻身第5名。

据悉,这是《福布斯》中文版首次推出针对中国地区的中小企业榜单,是对国内涵盖各行业、年销售额在5亿元人民币以下的中小企业的全面评估。此次评选以3年销售额增长不低于40%,最近1年销售额增长也不低于40%为标准,确定了200家企业的初选名单,然后再组织人员进行详细访谈、验证,最终确定100家“最有潜力”企业,并按综合得分进行排序。

香雪制药经过40多年的发展,现已成长为集制药、保健食品、生物制药、药材种植、教育为一体的高新技术企业,拥有华南地区最大的药品口服液生产基地,年产口服液6亿支。(黄每裕)

帝斯曼与天津药业新郑公司 合作生产维生素产品

本报讯 日前,世界500强企业荷兰帝斯曼公司与天津药业新郑公司在河南郑州签署了合作协议,双方共同投资7000万元开发生产维他康复合维生素系列产品。

据了解,帝斯曼公司是世界领先的维生素供应商,拥有世界领先的维生素原料提取工艺和最大的市场份额;新郑公司是天津药业集团的控股子公司,2003年的销售额达2亿元。双方共同投资的维生素项目位于新郑工业园区,占地20万平方米。(卫跃川)