

区域经济>>>

医药原料药:浙江独领风骚

文/京伟



海力生集团



海正药业



浙江医药



民生药业

作为我国医药大省,2004年浙江省医药行业以结构调整为重点,积极落实科学发展观,大力推进先进制造业基地建设,总体呈现平稳运行,除利润增幅回落外,其他主要经济指标继续保持两位数增长。

去年,全省医药工业统计口径企业完成总产值299.1亿元、产品销售收入300.1亿元、工业利润30.5亿元、出口交货值92.7亿元,分别比上年同期增长17.5%、23.1%、4.6%和17.6%。全省医药商业实现销售收入净额213.4亿元,同比增长13.5%,商业库存总额23.9亿元,同比增长9.6%;商业利润总额1.89亿元,同比下降18.6%。

经济运行五大特点

——经济总量保持较快增长,但增幅减缓,盈利能力急剧下降。全年月度医药工业总产值的增幅基本上维持在17%上下3-4个百分点之间,总体保持较快增长,全年平均增长17.5%,与全国医药行业总产值增幅持平,但比去年21.0%的产值增幅有所减缓。同时,根据2004年1-11月份全国医药统计快报数据,浙江省医药经济总量从2003年的全国第二位降至第三位,排在江苏、山东两省之后。

利润高速增长势头受到遏制。去年1-4月,全省医药工业利润增幅与上年同期相比,由增幅32.2%降至增幅仅为6.6%,1-5月份利润增幅降至2.4%,虽然下半年增幅有所回升,1-11月实现利润比上年同期增长7.1%,但至年底,利润增幅又回落至4.6%。

——重点地区、骨干企业仍起主导作用。据对省内医药工业总量居前4位的杭州、台州、金华、绍兴等四市的统计,该四市全年共完成工业总产值(现价)251.8亿元、利润28.0亿元,分别占全省医药工业总产值和利润的84.2%和91.8%,产业集中度非常明显。另据对行业统计口径的9家集团公司报表分析,9家企业全年共完成产值100.1亿元、利润13.8亿元,分别占全省的33.4%和45.3%,利润所占比重高于产值所占比重11.9个百分点,运行质量明显高于行业平均水平,继续发挥着行业排头兵作用。

——新产品开发成效显著,高新技术企业快速成长。去年,全省医药新产品产值连续保持30%左右的增幅,在行业总产值中的比重快速增加,产品结构得到改善。一批高新技术企业迅速成长,艾康生物、九源基因、天元生物等企业全年销售收入增幅分别达到34.4%、26.3%和79.3%。

——行业外向度进一步加大。浙江省医药外资企业凭借其管理、品牌、专利、技术优势,近年来一直保持快速增长态势。杭州默沙东制药、赛诺非制药、泰尔茂医疗产品(杭州)公司等3家骨干外资企业2004年销售收入分别比上年增长24.7%、46.4%和26.0%,且连续保持较高的利润。与此同时,全省医药出口成为拉动医药经济发展的重要力量,全年出口交货值占工业销售产值的比重达22.3%。出口优势部分弥补了制剂产品内销大滑坡造成的损失,对保持医药总量较快增长起到了至关重要的作用。

——医药商业销售增加、毛利下降的趋势明显。去年一季度全省医药商业销售净额同比增长14.2%,利润下降2.3%;二季度销售净额增长18.9%,利润下降25.3%;三季度销售净额增长20.4%,利润下降25.5%。至年底,整体态势略有好转,全年销售净额增长13.5%,利润下降18.6%。

良性发展仍有差距

浙江省医药行业同全国医药行业一样,面临国家宏观经济调控、生产要素供应紧张等共性因素,导致行业整体盈利能力下降。一方面是生产成本的上升,主要表现在原材料价格上涨和煤、电、油、运成本上升;另一方面,药品价格下降势在必行,药品定价机制通过产业链将降价压力由下游制剂生产企业向上游原料药生产企业传导,致使同一产业链上的生产企业均出现了利润的大幅下滑。另外,医保目录品种的增多使政府定价的药品范围扩大,而政府定价药品仍存在降价空间,集中采购也使药品价格继续下降。从去年开始实施的出口退税下调对化学原料药出口占80%的浙江医药行业所产生的影响也越来越明显。

除了宏观因素外,困扰浙江医药发展的内部因素也有不少。首先,产业发展不平衡。浙江省医药行业以化学药、中药占大头,两项合计占全行业近九成比重,化学药行业又以原料药称强,部分产品甚至可以影响国际市场走势。但作为成品药的制剂产品,浙江则无优势可言。据统计,全省制剂设备平均利用率仅达到40%左右,代表先进剂型的缓释控释制剂所占比例还很低,靶向定位制剂几乎是空白。医疗器械作为医药行业的重要组成部分,尤其是光机电一体化大型诊疗设备,是具有很高附加值和技术含量的医疗器械,但浙江省在这些方面与先进省份相比仍有较大差距。

其次,医药商业仍未步入良性发展态势。全省医药商业企业多脱胎于国有老企业,自身历史包袱沉重,企业数量过多,经营规模分散,管理方式老化,导致经营效率欠佳。随着去年底全面开放药品分销业务,医药商业企业已直面具有雄厚资金实力、超前经营理念、现代管理水平和经营手段的跨国商业集团的冲击。

受综合因素影响,预计今年浙江省医药行业发展速度可能比上年放缓,利润增幅仍将维持较低水平。

因地制宜 稳步推进

针对浙江医药行业的现状,省经贸委制订了2005年医药行业发展目标,医药工业销售产值340亿元,同比增长16%左右;医药商业销售总额突破300亿元,同比增长15%左右。为此,省经贸委制定了发展策略,以扎实推进医药制造业基地建设为重点,积极引导和推进医药行业的产品结构调整和产业升级,努力建立适应社会主义市场经济的医药流通新体制,促进医药行业实现从量的扩张到质的提高为主的飞跃。浙江省经贸委将着重做好以下几方面的工作:

1. 积极引导和推进产业结构调整,着力加强和规范医药园区的建设和发展,落实《浙江省中药现代专项规划》。
2. 抓好行业经济运行分析,把握行业发展动态。建立行业季度经济运行分析制度,定期召开由重点市行业主管部门、重点骨干企业参加的行业经济运行分析例会,以更好地把握行业发展动态,完成季度分析报告并上网发布。
3. 注意对影响行业运行和发展的重大问题的调查研究,及时提出措施和建议。针对当前药品招投标管理工作全面推进,医药工商企业效益大幅度下降的实际,开展专题调查

研究,分析和提出完善意见,确保医药行业的健康发展;总结回顾中药现代化工程实施三年来所取得的阶段性成效,研究进一步突出重点,加快中药现代化建设的措施。

4. 加强行业协会的建设和管理,充分发挥行业协会沟通政府和企业的桥梁作用,使其在协助政府部门做好行业管理和加强行业自律方面发挥独特作用。以协会为依托,建立行业专家队伍,注重发挥行业专家的作用,加快推进行业技术创新和产业升级。

5. 积极引导医药商业企业采用现代流通方式,通过加快医药连锁经营、物流配送、电子商务等现代流通方式的建设,提升市场竞争力。按照《浙江省医药储备管理实施细则》的规定,做好省级医药储备工作,并对医药储备在公共卫生应急管理中如何更好地发挥作用做进一步的探索和研究。

新闻速递>>>

贵州

4年投入4亿元加大新药开发力度

日前,记者从有关方面获悉,2000年至今,贵州省医药业共投入新药研发资金4亿多元,申报新药品种150多个,成功开发上市49个,显示出强劲的发展势头。

贵州是我国中药主产区之一,中药资源品种居我国第4位。但由于新药开发投资不足,贵州医药业的发展一度落后于其他制药强省。近年来,贵州省加大了对新药研发的投入,并取得成效。据省食品药品监督管理局有关人士介绍,2000年至2004年,全省药品品种呈大幅上升趋势,一年申报的新药从10个上升为79个,仿制药品从2个升至134个,成功开发上市新药49个品种,其中中药占32个,化学药品17个。

天津

重点发展生物医药和现代中药

据天津市发改委日前提供的消息,今年天津市将加快发展生物医药和现代中药产业,确保2005年生物技术与医药产业销售收入实现270亿元,同比增长23%。

生物经济包含生物农业、生物医药、生物制造、生物能源、生物环保、生物服务等6大领域。天津市将继续加快生物芯片、病毒膜融合抑制剂、干细胞及医疗服务等生物医药产业化发展步伐。同时,天津还将大力推进现代中药产业,再培育出1个年销售收入达10亿元的中药大品种;培育3个年销售收入达到5亿元的中药大品种。

黑龙江

新增244种医保药品

从4月中旬起,黑龙江省新增医保药品244种,使医保目录药品品种由原来的1600多种增加至1800多种。

根据医保购药相关规定,参保人员购买医保药品会经常受药品品种的限制,而出现想使用却因药品不在医保目录范围内,只能放弃或自费花钱购买的情况。这样不但打击了广大群众的参保热情,也难以体现医保的优越性。为此,黑龙江省劳动和社会保障厅根据本地区参保人员的用药习惯和用药待遇,调整了医保药品的品种,在原有31大类、1600余种药品的基础上又新增244种药品。其中,大幅增加了常用药,对一些少见的大病、重病用药品种也做了适当增加。

西安

一季度医药商品价格普遍下降

近日,西安市城调队公布的调查显示,西安市医疗保健类用品价格不断走低。今年一季度,全市西药价格较去年同期下降7.5%,医疗器械及用品较去年同期下降8.7%,保健器具价格则下降了6.3%。这显示西安市近几年采取的开放医药市场以及一系列治理药价虚高的措施,已初见成效。

据某医药超市的经理介绍,现在消化系统用药、血液系统用药、专科用药、诊断用药等大部分常用药品的进价和零售价都有所下降。

有关部门估计,随着药品价格的调整,西安市医疗保健类用品价格有望继续保持下跌趋势,全年的降幅将接近一成。(以上信息均由新华社提供)

本报讯(记者田洪顺 通讯员邓军)据山东省经贸委提供的统计资料显示,截止到目前,山东省医药商业还不见一分钱外资投入,原估计可能成为外资主攻阵地的医药商业领域一片寂静。

3年前,随着我国正式加入世界贸易组织,全国医药商业都在高喊“狼来了”。但3年时间过去了,特别是自2004年12月起,我国全面放开对外资进入医药商业领域的控制后,全国范围内也仅有寥寥几家外资企业进入医药商业领域,而山东至今没有招来“狼”——在全省130多家医药商业批发企业、10000多家零售企业中不见一分钱外资。

面对如此窘境,省经贸委医药处负责人一语道破天机:没有利润的行业外资怎么可能进入?统计显示,2004年,全省医药

行业四年亏损 企业缺“物”少“流” 山东医药商业难以吸引外资“眼球”

商业连续第四年出现行业性亏损:按可比口径看,虽然2004年全省医药商业产品销售同比增长18.37%,但整个行业亏损1.5亿元,同比增亏50%以上;全省重点调度的25个医药商业企业中有17个亏损,5个处于亏损边缘。据了解,目前,全省医药商业已

陷入行业“内乱”。几十家医药商业企业,甚至是一个企业的多个分支,同时涌入一家医疗机构,降价竞争,无序竞争。同时,医药商业企业短期行为比较普遍,急功近利,人为进行地域封闭,难以相互协作,更无法形成战略联盟。在需求基本稳定的市场大环

境下,很多企业出现无“物”可“流”状况。目前,全省医药商业企业的仓储等经营设施平均空置率高达60%以上。这种发展现状与医药商业需要大市场、大循环、大发展的趋势极不吻合,已经严重危害了整个行业的健康发展,不仅外资对医药商业望而生畏,就是本土大企业集团也轻易不敢介入这个领域。该负责人说,从目前情况看,至少在今后一两年内,外资和大企业集团进入山东医药商业领域的可能性不是很大。

业内人士认为,山东省医药商业还需要有一个相当长的“淘汰期”。下一步,重点是要进一步整顿医药商业行业,健全监管体制,通过新型流通业态的发展,促进医药商业的专业化、产业化和规模化发展。